



## DEIN 3-MONATS-PLAN ZUM NETWORK-MARKETING

Herzlich Willkommen zum  
Modell Network-Marketing des Einkommensbooster!

## GEDANKEN, NOTIZEN UND WOCHENZIELE

Sieh deine To Do's der ersten Woche an und setze die Aufgaben um.

Auf den folgenden 2 Seiten findest du Platz für deine Gedanken und Notizen zu den jeweiligen Aufgaben.

Teilnahme am EK Booster Gruppenzoom. Mache dir Notizen zu dem Zoom Meeting und halte deine wichtigsten Punkte fest. (Reflexion der gelaufenen Gespräche, Plan für die nächste Woche)

Schreibe dir auf, wo du stehst und welche Gedanken hast du? Was ist ausbaufähig für dich, wo hast du evtl. Schwierigkeiten?

- Wiederhole täglich das Gelernte
- Setze es um
- Wochenziele - Prüfe ob du diese erreicht hast
- Video „Die eigene Geschichte“ ansehen
- Eigene Geschichte ausformulieren
- Eigene Geschichte der Gruppe präsentieren
- Mind. 3 Leute zum wöchentlichen Gruppenzoom einladen
- Regelmässige weitere Videos ansehen, die beim wöchentlichen Gruppenzoom festgelegt werden und beim nächsten Zoom nachbesprochen werden
- Regelmässige Ergänzung der Kontaktliste
- Einholen von Empfehlungen bereits zufriedener Produktnutzer.

---

DEINE ERSTE WOCHE  
IM NETWORK-MARKETING

01

**DEINE DOKUMENTATION DER 1. WOCHE:**

Bitte schreibe hier detailliert auf, wie Du die gestellten Aufgaben bearbeitet hast. Diese Dokumentation ist wichtig um beurteilen zu können, wie gut Du voran kommst.

Bitte fotografiere dieses Blatt und lade es bis spätestens Sonntag Abend 22 Uhr in unsere Facebook-Gruppe.

---

DOKUMENTATIONSSSEITE  
NETWORK-MARKETING

01

## GEDANKEN, NOTIZEN UND WOCHENZIELE

Sieh deine To Do's der zweiten Woche an und setze die Aufgaben um.

Auf den folgenden 2 Seiten findest du Platz für deine Gedanken und Notizen zu den jeweiligen Aufgaben.

Teilnahme am EK Booster Gruppenzoom. Mache dir Notizen zu dem Zoom Meeting und halte deine wichtigsten Punkte fest. (Reflexion der gelaufenen Gespräche, Plan für die nächste Woche)

Schreibe dir auf, wo du stehst und welche Gedanken hast du? Was ist ausbaufähig für dich, wo hast du evtl. Schwierigkeiten?

- Wiederhole täglich das Gelernte
- Setze es um
- Wochenziele - Prüfe ob du diese erreicht hast
- Startertraining
- Philosophie & Vision hajoona
- Dein Warum & Ziel festlegen
- Top 20 Liste rausfiltern

---

DEINE ZWEITE WOCHE  
IM NETWORK-MARKETING

02

**DEINE DOKUMENTATION DER 2. WOCHE:**

Bitte schreibe hier detailliert auf, wie Du die gestellten Aufgaben bearbeitet hast. Diese Dokumentation ist wichtig um beurteilen zu können, wie gut Du voran kommst.

Bitte fotografiere dieses Blatt und lade es bis spätestens Sonntag Abend 22 Uhr in unsere Facebook-Gruppe.

---

DOKUMENTATIONSSSEITE  
NETWORK-MARKETING

02

## GEDANKEN, NOTIZEN UND WOCHENZIELE

Sieh deine To Do's der dritten Woche an und setze die Aufgaben um.

Auf den folgenden 2 Seiten findest du Platz für deine Gedanken und Notizen zu den jeweiligen Aufgaben.

Teilnahme am EK Booster Gruppenzoom. Mache dir Notizen zu dem Zoom Meeting und halte deine wichtigsten Punkte fest. (Reflexion der gelaufenen Gespräche, Plan für die nächste Woche)

Schreibe dir auf, wo du stehst und welche Gedanken hast du? Was ist ausbaufähig für dich, wo hast du evtl. Schwierigkeiten?

- Wiederhole täglich das Gelernte
- Setze es um
- Wochenziele - Prüfe ob du diese erreicht hast
- konkreten Erfolgsplan & erste Telefonate vereinbaren
- Gespächstraining

---

DEINE DRITTE WOCHE  
IM NETWORK-MARKETING

03

**DEINE DOKUMENTATION DER 3. WOCHE:**

Bitte schreibe hier detailliert auf, wie Du die gestellten Aufgaben bearbeitet hast. Diese Dokumentation ist wichtig um beurteilen zu können, wie gut Du voran kommst.

Bitte fotografiere dieses Blatt und lade es bis spätestens Sonntag Abend 22 Uhr in unsere Facebook-Gruppe.



## GEDANKEN, NOTIZEN UND WOCHENZIELE

Sieh deine To Do's der dritten Woche an und setze die Aufgaben um.

Auf den folgenden 2 Seiten findest du Platz für deine Gedanken und Notizen zu den jeweiligen Aufgaben.

Teilnahme am EK Booster Gruppenzoom. Mache dir Notizen zu dem Zoom Meeting und halte deine wichtigsten Punkte fest. (Reflexion der gelaufenen Gespräche, Plan für die nächste Woche)

Schreibe dir auf, wo du stehst und welche Gedanken hast du? Was ist ausbaufähig für dich, wo hast du evtl. Schwierigkeiten?

- Wiederhole täglich das Gelernte
- Setze es um
- Wochenziele - Prüfe ob du diese erreicht hast
- Telefonate nachbesprechen
- Gemeinsame Zoom Termine mit dem Sponsor
- Marketingplan Richtlinien

Diese 4 Wochen wiederholen sich ab der 5. Woche wieder mit bereits registrierten TP der EK Booster Teilnehmer!

### Laufend:

- Vorgegebene Videos ansehen und im wöchentlichen Call besprechen

---

DEINE VIERTE WOCHE  
IM NETWORK-MARKETING

04

**DEINE DOKUMENTATION DER 4. WOCHE:**

Bitte schreibe hier detailliert auf, wie Du die gestellten Aufgaben bearbeitet hast. Diese Dokumentation ist wichtig um beurteilen zu können, wie gut Du voran kommst.

Bitte fotografiere dieses Blatt und lade es bis spätestens Sonntag Abend 22 Uhr in unsere Facebook-Gruppe.

